

Seminar am Montag, 02. Juni 2008, 10.00 – 17.00 Uhr

Thema: „Win-Win Kommunikation – Verhandeln für Gewinner“

Referentin: Katja Rossel, Dipl.-Psych., High Performance Coach

Ort: WeiberWirtschaft eG, Anklamer Str. 38, 10115 Berlin

Anmeldung: bis zum 20.05.2008 mit beiliegendem Anmeldeformular,
max. 12 Teilnehmerinnen

Inhalt:

Erfolgreiche Kommunikation ist effektiv, macht Spaß und hinterlässt alle Beteiligten als Gewinner.

Manchmal jedoch brechen Gespräche ab, beide Seiten sind frustriert und ärgerlich. Ziele werden nicht erreicht, Projekte nicht vollendet, Geschäfte nicht abgeschlossen.

In diesem Seminar bekommen Sie Informationen, welche die Augen öffnen.

In intensiven Rollenspielen werden ausgesuchte Gesprächssituationen beleuchtet, so dass Sie anschließend erfolgreich verhandeln und Ihre Ziele im beiderseitigen Einverständnis erreichen werden.

Sie werden Ihre uneffektiven Gewohnheiten und Verhaltensweisen in einem wertschätzenden Umfeld aufdecken. Gezeigt und geübt wird, was funktioniert.

Sie lernen fundamentale Coaching-Werkzeuge.

Sie lernen, wie Sie Ihre Konversation auf konkrete Tatsachen fokussieren anstatt auf Interpretationen.

Sie werden entdecken, wie Sie Ihren Willen durch Nachgeben bekommen.